

【主催】
株式会社是々非々



テーマ

介護事業者にとって 必要な営業方法とは!?

サミット人材開発株式会社
kosuge masahide

京都教育大学卒業後、複数の企業で経験を積み、2016年に起業。クレーム対応研修の第一人者で、柴田純男氏からノウハウを継承し、実践的な研修を提供。全国の自治体・企業で年間多数の研修を行い、15年の講師経験と20年のクレーム対応経験を持つ。

講師

代表取締役 小菅 昌秀 氏

申し込みは
こちら

※QRコードから
お申し込みください



POINT

介護事業所における営業活動の重要性を理解し、効果的な戦略を学ぶためのセミナーを開催します。信頼関係の構築、顧客ニーズの把握、効果的な情報発信など、成功のための実践的な営業手法を詳細にご紹介します。

2024年

参加費
無料

対象者

会場

9月30日(月)

介護事業経営者
または
管理者

オンライン開催
※応募後メールにて当日の
zoomURLをお送りいたします

14:00~16:00

お問い合わせ
株式会社是々非々

☎ 052-219-7300



株式会社 是々非々

